

„Ihre Kompetenz im Bereich eCommerce begeistert unser erfolgreiches Team. Gemeinsam setzen wir so mit WALSER den Benchmark in der Branche“

(Darius, Teamleiter Online-Vertrieb)



Als internationaler Markenlieferant teilen wir unsere Begeisterung für hochwertiges Foto- und Videozubehör mit unseren Kunden: Unsere Produkte der Marken Walimex pro® und Mantona® inspirieren Profifotografen genauso wie ambitionierte Einsteiger. WALSER wächst stetig und baut seine internationale Marktposition kontinuierlich aus. Dabei verdanken wir unseren Erfolg vor allem unseren 40 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern, die täglich mit jeder Menge Herzblut, Know-how und Ideen bei der Sache sind.

An unserem Firmensitz in Gersthofen bei Augsburg erwarten Sie optimale Arbeitsbedingungen.

Nutzen Sie Ihre Chance und bereichern Sie unser Team als

Key Account Manager E-Commerce/ Marketplace (M/W/D)

AUF DIESE AUFGABEN RICHTEN SIE IHREN FOKUS:

- ▶ In Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement und dem Marketing überwachen und optimieren Sie unsere Amazon Advertising-Kampagnen ab dem Moment der Anlage
- ▶ Die laufende Optimierung unserer Online-Plattformen steuern Sie im Tagesgeschäft geschickt mit Hilfe externer Tools
- ▶ Wenn wir neue Produkte einführen, geht das nicht ohne Sie: Sie überwachen und verantworten die Maßnahmen dazu
- ▶ Unser Markt wächst, und das dank Ihnen: Sie treiben den Ausbau unserer europaweiten Marktaktivitäten verantwortungsvoll voran
- ▶ Das Zünglein an der Waage gibt den Ausschlag: Auf Plattformen wie Amazon (Vendor, Seller) steuern Sie feinfühlig unser Sortiment und unser übriges Tagesgeschäft
- ▶ Für unsere europäischen Kunden erstellen, pflegen und optimieren Sie die englischsprachigen Produktdetailseiten auch für andere Marktplätze
- ▶ Damit wir wissen, wo wir stehen, verlassen wir uns auf Ihre Reports. Sie analysieren die relevanten Kennzahlen und 3rd-Party-Händler akribisch und kontinuierlich

MACHEN SIE SICH EIN BILD VON UNSEREN BENEFITS:

- ▶ Arbeitsverhältnis mit langfristigen Perspektiven
- ▶ vertrauens- und respektvolle Zusammenarbeit in einer familiären, dynamischen Atmosphäre
- ▶ gezielte Weiterbildung und Qualifikation unserer Mitarbeiter sowie Freiraum zur persönlichen Entfaltung
- ▶ Ausschüttung von Boni bei Unternehmenserfolgen
- ▶ Moderne Arbeitsplätze, täglich frisches Obst
- ▶ stilvoll gestaltete und helle Räume, Chillout und Gaming Zone sowie eine große Küche für die gemeinsame Mittagspause mit Terrasse zum Grillen
- ▶ Übernahme von Kindergarten- und KiTa-Gebühren
- ▶ unternehmensfinanzierte Betriebsrente über ein firmeneigenes Versorgungswerk
- ▶ zahlreiche Mitarbeitererevents und noch vieles mehr

SIE HABEN DEN PERFEKTEN SCHNAPPSCHUSS VOR AUGEN?

Dann sollten Sie den Auslöser drücken! Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an unsere HR Managerin Julia Walsler: j.walsler@walsler.de
Frau Walsler steht Ihnen gern auch telefonisch für Rückfragen zur Verfügung: Telefon: +49(0)821 455789-490

HIER ZEIGEN SIE SICH VON IHRER BESTEN SEITE:

- ▶ Sie bringen ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium mit – oder Sie überzeugen uns mit Ihrer Ausbildung im kaufmännischen Bereich mit dem Schwerpunkt Vertrieb / E-Commerce
- ▶ Sie sind aber nicht nur fit in der Theorie, sondern auch in der Praxis, denn Sie verfügen auch über mehrere Jahre Berufserfahrung im E-Commerce-Bereich
- ▶ Eine gewisse Erfahrung mit den Tools, mit denen wir arbeiten, wünschen wir uns von Ihnen. Dazu gehören unter anderem Amvisor, Shopdoc, Amalytix und Sellics
- ▶ Sie können Ihre Erfolge in der operativen Steuerung von Marktplätzen als Vertriebskanal nachweisen? Wir freuen uns darauf!
- ▶ Auch beim Thema Amazon bringen Sie Erfahrung mit: Amazon Advertising, Vendor und Seller Central sind Ihnen nicht nur vom Namen her bekannt
- ▶ Ihr Spezialwissen beinhaltet obendrein auch Ihre fundierte Erfahrung mit PPC, CPC, AcoS und Buy Box
- ▶ Der Faktor Mensch ist für uns jedoch das wichtigste: Ihre kommunikationsstarke, lösungsorientierte Persönlichkeit mit diplomatischem Verhandlungsgeschick bringt Ihnen Freude nicht nur im Kollegenkreis, sondern auch im Umgang mit Kundinnen und Kunden
- ▶ Da die Welt sehr klein geworden ist, erwarten wir Englischkenntnisse auf verhandlungssicherem Niveau. Weitere Fremdsprachenkenntnisse sind gern gesehen!

Alle Leistungen, die WALSER als Arbeitgeber besonders machen, finden Sie unter www.walsler.de/arbeiten-bei-walsler/