



„Mit meinem Team strebe ich an, die gemeinsamen Ziele nicht nur zu erreichen, sondern zu übertreffen.“

Alles ist möglich! Werden Sie Teil von etwas Tollem!“

(Marc Menzel, Vertriebsleiter)

Als internationaler Markenlieferant teilen wir unsere Begeisterung für hochwertiges Foto- und Videozubehör mit unseren Kunden: Unsere Produkte der Marken Walimex pro® und Mantona® inspirieren Profifotografen genauso wie ambitionierte Einsteiger. WALSER wächst stetig und baut seine internationale Marktposition kontinuierlich aus. Dabei verdanken wir unseren Erfolg vor allem unseren 40 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern, die täglich mit jeder Menge Herzblut, Know-how und Ideen bei der Sache sind.

An unserem Firmensitz in Gersthofen bei Augsburg erwarten Sie optimale Arbeitsbedingungen.

Nutzen Sie Ihre Chance und bereichern Sie unser Team als

KEY ACCOUNT MANAGER AUSSENDIENST SÜD (M/W/D)

AUF DIESE AUFGABEN RICHTEN SIE IHREN FOKUS:

- ▶ In Ihrem beruflichen Alltag präsentieren und repräsentieren Sie unser Unternehmen und unsere Produkte nach außen. Sie akquirieren Neukunden selbständig, betreuen Bestandskunden und sind unser Gesicht auf Messen sowie anderen Veranstaltungen. Sie erzielen somit auch nachhaltige Umsatzsteigerung.
- ▶ Federführend entwickeln und verbessern Sie interne strategische Konzepte im Bereich Kundenbetreuung und Weiterentwicklung für Key Accounts und werten diese nach Erfolg aus
- ▶ Dabei haben Sie stets die Planung, Vorbereitung und Durchführung von Jahres-, Akquisitions-, Abschluss- und Preisgesprächen sowie deren Nachbereitung und Dokumentation motiviert im Blick.
- ▶ Sie betreuen Ihre Kunden verantwortungsbewusst und EDV-basiert, führen kundenbezogene Marketingmaßnahmen zuverlässig durch, und haben auch Reklamationen kompetent im Griff.

MACHEN SIE SICH EIN BILD VON UNSEREN BENEFITS:

- ▶ Arbeitsverhältnis mit langfristigen Perspektiven
- ▶ vertrauens- undv respektvolle Zusammenarbeit in einer familiären, dynamischen Atmosphäre
- ▶ gezielte Weiterbildung und Qualifikation unserer Mitarbeiter sowie Freiraum zur persönlichen Entfaltung
- ▶ Ausschüttung von Boni bei Unternehmenserfolgen
- ▶ Moderne Arbeitsplätze, täglich frisches Obst
- ▶ stilvoll gestaltete und helle Räume, Chillout und Gaming Zone sowie eine große Küche für die gemeinsame Mittagspause mit Terrasse zum Grillen
- ▶ Übernahme von Kindergarten- und KiTa-Gebühren
- ▶ unternehmensfinanzierte Betriebsrente über ein firmeneigenes Versorgungswerk
- ▶ zahlreiche Mitarbeitererevents und noch vieles mehr

SIE HABEN DEN PERFEKTEN SCHNAPPSCHUSS VOR AUGEN?

Dann sollten Sie den Auslöser drücken! Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres

frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an unsere HR Managerin Julia Walser: j.walser@walser.de

Frau Walser steht Ihnen gern auch telefonisch für Rückfragen zur Verfügung; Telefon: +49(0)821 455789-490

HIER ZEIGEN SIE SICH VON IHRER BESTEN SEITE:

- ▶ Die Basis Ihres Erfolgs bilden ein abgeschlossenes Studium oder Berufsausbildung mit Schwerpunkt Vertrieb sowie eine mehrjährige, nachweisbare Erfahrung im Vertriebsaußendienst.
- ▶ Ihre Erfahrung in der Promotion von Markenprodukten sowie Ihre guten Kenntnisse der Foto-Imaging-Branche haben Sie bereits gezeigt.
- ▶ Sie denken unternehmerisch und handeln selbständig sowie strukturiert, dabei sind sie sehr engagiert und zeigen eine große Reisebereitschaft.
- ▶ Zudem bringen Sie sehr gute Kenntnisse in MS Excel und Warenwirtschaftssystemen mit, außerdem eine hohe Methoden-, Fach- und Sozialkompetenz.
- ▶ Ob beim Fotografieren oder im Job: Auf die richtige Einstellung kommt es an! Deshalb wird Ihre Verhandlungs-, Kommunikations- und Verkaufsstärke auf Deutsch und Englisch auch nur noch von Ihrer außerordentlichen Einsatzbereitschaft getoppt.

Alle Leistungen, die WALSER als Arbeitgeber besonders machen, finden Sie unter www.walser.de/arbeiten-bei-walser/