

„Mit meinem Team strebe ich an, die gemeinsamen Ziele nicht nur zu erreichen, sondern zu übertreffen. Alles ist möglich! Werden Sie Teil von etwas Tollem!“

(Marc Menzel, Vertriebsleiter)



Als internationaler Markenlieferant teilen wir unsere Begeisterung für hochwertiges Foto- und Videozubehör mit unseren Kunden: Unsere Produkte der Marken Walimex pro® und Mantona® inspirieren Profifotografen genauso wie ambitionierte Einsteiger. WALSER wächst stetig und baut seine internationale Marktposition kontinuierlich aus. Dabei verdanken wir unseren Erfolg vor allem unseren 40 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern, die täglich mit jeder Menge Herzblut, Know-how und Ideen bei der Sache sind.

An unserem Firmensitz in Gersthofen bei Augsburg erwarten Sie optimale Arbeitsbedingungen.

**Nutzen Sie Ihre Chance und bereichern Sie unser Team als**

## SALES MANAGER / KEY ACCOUNT MANAGER AUSLAND (M/W/D)

### AUF DIESE AUFGABEN RICHTEN SIE IHREN FOKUS:

- ▶ Sie verfügen über fundierte kulturelle Kenntnisse über die Länder Ihres Aufgabengebietes
- ▶ Mit Ihrer langjährigen Erfahrung bringen Sie unsere Produkte an den Mann
- ▶ Als „Hunter“ erkennen Sie den Bedarf Ihrer Kunden und von Märkten blitzschnell und setzen unsere Unternehmensstrategie abschlussstark um
- ▶ In dieser Position repräsentieren Sie unser Unternehmen und unsere Produkte nach außen. Sie akquirieren Neukunden selbständig, betreuen Bestandskunden und sind unser Gesicht im Ausland, auf Messen sowie anderen Veranstaltungen. So erzielen Sie eine nachhaltige Umsatzsteigerung
- ▶ Federführend entwickeln und verbessern Sie interne strategische Konzepte im Bereich Kundengewinnung und -betreuung. Ihre Key Accounts werten Sie nach Erfolg aus und entwickeln sie gezielt weiter.
- ▶ Dabei haben Sie stets die Jahres-, Akquisitions-, Abschluss- und Preisgespräche sowie deren Nachbereitung und Dokumentation motiviert im Blick
- ▶ Sie betreuen Ihre Kunden verantwortungsbewusst und EDV-basiert, führen kundenbezogene Marketingmaßnahmen zuverlässig durch, und sehen auch Reklamationen als Chance
- ▶ Es ist ein großes Plus, wenn Sie aus der Fotobranche stammen oder fundierte eigene Erfahrung zum Thema Foto, Video und Studio mitbringen

### MACHEN SIE SICH EIN BILD VON UNSEREN BENEFITS:

- ▶ Arbeitsverhältnis mit langfristigen Perspektiven
- ▶ vertrauens- und respektvolle Zusammenarbeit in einer familiären, dynamischen Atmosphäre
- ▶ gezielte Weiterbildung und Qualifikation unserer Mitarbeiter sowie Freiraum zur persönlichen Entfaltung
- ▶ Ausschüttung von Boni bei Unternehmenserfolgen
- ▶ Moderne Arbeitsplätze, täglich frisches Obst
- ▶ stilvoll gestaltete und helle Räume, Chillout und Gaming Zone sowie eine große Küche für die gemeinsame Mittagspause mit Terrasse zum Grillen
- ▶ Übernahme von Kindergarten- und KiTa-Gebühren
- ▶ unternehmensfinanzierte Betriebsrente über ein firmeneigenes Versorgungswerk
- ▶ zahlreiche Mitarbeitererevents und noch vieles mehr

### SIE HABEN DEN PERFEKTEN SCHNAPPSCHUSS VOR AUGEN?

Dann sollten Sie den Auslöser drücken! Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an unsere HR Managerin Julia Walser: [j.walser@walser.de](mailto:j.walser@walser.de)  
Frau Walser steht Ihnen gern auch telefonisch für Rückfragen zur Verfügung: Telefon: +49(0)821 455789-490

### HIER ZEIGEN SIE SICH VON IHRER BESTEN SEITE:

- ▶ Die Basis Ihres Erfolgs bilden ein abgeschlossenes Studium, eine Berufsausbildung mit Schwerpunkt Vertrieb oder eine mehrjährige, nachweisbare Erfahrung im Auslandsvertrieb
- ▶ Ihre Erfahrung in der Promotion von Markenprodukten sowie Ihre guten Kenntnisse der Foto-Imaging-Branche haben Sie bereits erworben
- ▶ Sie denken unternehmerisch und handeln selbständig sowie strukturiert, dabei sind Sie sehr engagiert und zeigen eine hohe Reisebereitschaft (50% vor Ort in Gersthofen und 50% unterwegs innerhalb der EU)
- ▶ Zudem bringen Sie sehr gute Kenntnisse in MS Excel und diversen Warenwirtschaftssystemen mit, außerdem eine hohe Methoden-, Fach- und Sozialkompetenz.
- ▶ Ob beim Fotografieren oder im Job: Auf die richtige Einstellung kommt es an! Deshalb wird Ihre Verhandlungs-, Kommunikations- und Verkaufsstärke auf Deutsch und Englisch auch nur noch von Ihrer außerordentlichen Einsatzbereitschaft getoppt.

Alle Leistungen, die WALSER als Arbeitgeber besonders machen, finden Sie unter [www.walser.de/arbeiten-bei-walser/](http://www.walser.de/arbeiten-bei-walser/)