

WALSER

FOTO & VIDEOZUBEHÖR STUDIO & OUTDOOR



**„DIE GEILSTE ZEIT
LIEGT ERST NOCH
VOR UNS - SEI DABEI!“**

(MARC MENZEL, VERTRIEBSLEITER)

Als internationaler Markenlieferant teilen wir unsere Begeisterung für hochwertiges Foto- und Videozubehör mit unseren Kunden: Unsere Produkte der Marken Walimex pro und Mantona inspirieren Profifotografen genauso wie ambitionierte Einsteiger. WALSER wächst stetig und baut seine internationale Marktposition kontinuierlich aus. Dabei verdanken wir unseren Erfolg vor allem unseren 40 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern, die täglich mit jeder Menge Herzblut, Know-how und Ideen bei der Sache sind.

Sie wollen ein Teil von etwas Großem sein? Sie wollen etwas erreichen und selbst gestalten? Dann kommen Sie zu uns!

An unserem Firmensitz in Gersthofen bei Augsburg erwarten Sie optimale Arbeitsbedingungen.

Nutzen Sie Ihre Chance und bereichern Sie unser Team als

GEBIETSVERKAUFSLEITER (M/W/D) SÜDDEUTSCHLAND UND ÖSTERREICH

AUF DIESE AUFGABEN RICHTEN SIE IHREN FOKUS:

- ▶ In Ihrem beruflichen Alltag präsentieren und repräsentieren Sie unser Unternehmen und unsere Produkte nach außen. Sie akquirieren selbständig Business-Neukunden, entwickeln Bestandskunden nachhaltig und sind unser Gesicht auf Messen sowie auf anderen Veranstaltungen. Sie erzielen eine nachhaltige Umsatzsteigerung
 - ▶ Sie haben dabei stets die Planung, Vorbereitung und Durchführung von Akquisitions-, Abschluss- und Preisgesprächen, sowie deren Nachbereitung und Dokumentation im Blick
 - ▶ Für Ihr Verkaufsgebiet obliegt Ihnen die Forecast- sowie die Budget- und Umsatzverantwortung
 - ▶ Sie betreuen Ihre Kunden verantwortungsbewusst und EDV-basiert (u.a. umfängliche Nutzung unseres CRM-Systems), führen kundenbezogene Marketingmaßnahmen zuverlässig durch, und liefern Lösungsansätze auch für komplexe Situationen
 - ▶ Zusammen mit dem Vertriebsleiter erarbeiten Sie Wachstumskonzepte für Ihre Region. Sie pflegen zuverlässig die Forcasts und Reports zur effektiven Dokumentation und Berichterstattung an den Vertriebsleiter
- ▶ Sie bringen sehr gute Kenntnisse in MS Excel und Warenwirtschaftssystemen mit, außerdem eine hohe Methoden-, Fach- und Sozialkompetenz, und sind in der Lage, Ihre Kunden zu begeistern und zu überzeugen
 - ▶ Ob beim Fotografieren oder im Job: Auf die richtige Einstellung kommt es an! Deshalb wird Ihre Verhandlungs-, Kommunikations- und Verkaufsstärke auch nur noch von Ihrer außerordentlichen Einsatzbereitschaft getoppt

MACHEN SIE SICH EIN BILD VON UNSEREN BENEFITS:

- ▶ Spannende, facettenreiche Aufgaben und eine Herausforderung mit Gestaltungsmöglichkeiten in einem Unternehmen mit flachen Hierarchien sowie kurzen Kommunikationswegen
- ▶ Arbeitsverhältnis mit langfristigen Perspektiven und einer leistungsabhängigen, attraktiven Vergütung
- ▶ Sorgfältige Einarbeitung in Ihre Aufgaben von unserem engagierten und kompetenten Team
- ▶ Vertrauensvolle und wertschätzende Zusammenarbeit in einem familiären, dynamischen Betriebsklima
- ▶ Ausschüttung von Boni bei Unternehmenserfolgen
- ▶ Moderne Arbeitsplätze, täglich frisches Obst
- ▶ Stilvoll gestaltete und helle Räume, Chillout und Gaming Zone sowie eine große Küche für die gemeinsame Mittagspause mit Terrasse zum Grillen
- ▶ Unternehmensfinanzierte Betriebsrente über ein firmeneigenes Versorgungswerk
- ▶ Übernahme von Kindergarten- und KiTa-Gebühren, Rabatte auf Produktkäufe aus unserem Sortiment, zahlreiche Mitarbeiter-events und noch vieles mehr

HIER ZEIGEN SIE SICH VON IHRER BESTEN SEITE:

- ▶ Die Basis Ihres Erfolgs bildet eine abgeschlossene Berufsausbildung mit Schwerpunkt Vertrieb sowie eine mehrjährige, nachweisbare Erfahrung im Vertriebsaußendienst
- ▶ Ihr Beruf ist Ihre Leidenschaft: Vertrieb ist Ihr Leben, und Sie lieben es, zu verkaufen
- ▶ Ihre Erfahrung in der Promotion von Markenprodukten, vor allem in der Foto-Imaging-Branche sind dringend erforderlich
- ▶ Sie denken unternehmerisch und handeln selbständig sowie strukturiert, haben eine ausgeprägte Hunter-Persönlichkeit. Dabei sind sie sehr engagiert, ehrgeizig und ausdauernd, zeigen große Reisebereitschaft und erreichen Ihre Verkaufsziele
- ▶ Sie sind ein guter Teamplayer, der in Abstimmung mit der Verkaufsleitung, dem Innendienst, den Verkaufskollegen und dem Serviceteam handelt

SIE HABEN DEN PERFEKTEN SCHNAPPSCHUSS VOR AUGEN?

Dann sollten Sie den Auslöser drücken! Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an unsere HR Managerin Julia Walser: j.walser@walser.de

Frau Walser steht Ihnen gern auch telefonisch für Rückfragen zur Verfügung. Telefon: +49 (0) 821 / 45 57 89 - 490

Über 70 Leistungen, die WALSER als Arbeitgeber besonders machen, finden Sie unter www.walser.de/arbeiten-bei-walser/